

## Account Manager

[Apply Now](#)

Company: Talentus

Location: Aartselaar

Category: business-and-financial-operations

De HR-experten van Talentus brengen jou in contact met je toekomstige werkgever. Deze gepassioneerde specialisten werken voor middelgrote Belgische ondernemingen. Zij maken er hun missie van om jouw talent te laten openbloeien in een job die je als gegoten zit.

### Functie

Als Account Manager bij onze klant ben je verantwoordelijk voor het beheren en uitbreiden van klantrelaties. Je bent het aanspreekpunt voor bestaande klanten en bent verantwoordelijk voor het genereren van nieuwe verkoopkansen. Je begrijpt de behoeften en wensen van klanten en biedt op maat gemaakte oplossingen die voldoen aan hun eisen. Je werkt nauw samen met interne teams om ervoor te zorgen dat de verwachtingen van klanten worden overtroffen en dat de verkoopdoelstellingen worden behaald.

Je staat in voor volgend takenpakket:

Als Account Manager ben jij verantwoordelijk voor het beheer en de groei van jouw klantenportefeuille binnen de ziekenhuizen in jouw regio;

Na een opleidingsperiode krijg je de verantwoordelijkheid om jouw klantenportefeuille verder uit te bouwen en te beheren;

In overleg met de Business Unit Manager worden jouw sales doelstellingen vastgesteld en bespreek je de praktische planning om deze te behalen;

Om jouw doelstellingen te behalen, ga je actief op zoek naar nieuwe projecten en maak je gebruik van jouw netwerk om dit verder uit te breiden. Tegelijkertijd onderhoud je bestaande klantrelaties;

Je vertegenwoordigt het imago van onze klant op een enthousiaste manier en wint het vertrouwen van klanten door deskundig advies te geven over onze producten/diensten en oplossingen te bieden die waarde toevoegen. Hierdoor bouw je duurzame relaties op met klanten;

Je zorgt ervoor dat je proactief en op eigen initiatief op de hoogte bent van de markt, de producten en de concurrentie;

Als lid van een commercieel team kun je vertrouwen op de expertise van de Product Manager en de Business Unit Manager, aan wie je rapporteert.

## **Aanbod**

In ruil voor jouw inzet ontvang jij:

Je komt terecht in een groeiende en uitdagende omgeving waar er dagelijks vers fruit op de werkvloer aanwezig is;

Tal van evenementen waar je aan kan deelnemen (BBQ's, fietsgroep voor kom op tegen kanker);

Je werkt 40u per week dus je hebt recht op 32 vakantiedagen. Hiernaast krijg je 2 extra vakantiedagen die worden ingezet in een brugdag;

Daguren van 8u30 tot 17u;

Je kan rekenen op een competitief loonpakket. In deze functie beschik je verder over een bedrijfswagen met tankkaart, een laptop en smartphone, aangevuld met extra-legale voordelen: AG groepsverzekering (pensioen, overlijden & gewaarborgd inkomen).

## **Profiel en vaardigheden**

Voor de functie van Account Manager regio Antwerpen, Vlaams-Brabant en Limburg beschik je over volgende competenties:

Bij voorkeur heb je ervaring in de verkoop binnen een ziekenhuis;

Je werkt op een gestructureerde manier met focus op resultaten en projecten;

Je flexibiliteit en teamgeest dragen actief bij aan het totale resultaat;

Affiniteit met medische apparatuur of relevante afdelingen is een pluspunt;

Je maakt een sterke en geloofwaardige indruk door je empathie en volwassenheid;

Je bent zeer gemotiveerd in het benaderen van prospects/klanten en het samenwerken met interne teams;

Je bent een diplomatieke, intelligente en ervaren onderhandelaar die doelgericht te werk gaat en anderen kan overtuigen van jouw ideeën en visie om deals te sluiten;

Je onderscheidt jezelf door je analytische denkwijze, klantgerichte aanpak en vermogen om op verschillende niveaus te communiceren en presenteren;

Je hebt ervaring met Word, Excel en Powerpoint;

Je spreekt Nederlands en hebt een goede kennis van het Engels;

Je woont in de regio Antwerpen, Limburg of Vlaams-Brabant en hebt een rijbewijs type B.

## **Over de organisatie**

Onze klant is een dynamische organisatie die behoort tot een grote internationale groep, die in 10 landen actief is. In totaal tellen zij een 600 tal medewerkers en in België werken er daarvan 260 mensen. Ze zijn een grote verdeler van medische apparatuur in de Benelux en ze beschikken over verschillende units.

Op dit moment zijn ze op zoek naar een gemotiveerde Account Manager voor de regio Antwerpen, Vlaams-Brabant en Limburg.

[Apply Now](#)

**Cross References and Citations:**

1. [Account Manager Uzbekistanjobs Jobs Aartselaar Uzbekistanjobs ↗](#)
2. [Account Manager Washingtondcjobs Jobs Aartselaar Washingtondcjobs ↗](#)
3. [Account Manager ManchesterjobsearchJobs Aartselaar Manchesterjobsearch↗](#)
4. [Account Manager Logisticsjobs Jobs Aartselaar Logisticsjobs ↗](#)
5. [Account Manager ProgrammingjobsnearmeJobs Aartselaar Programmingjobsnearme ↗](#)
6. [Account Manager Free-hiringJobs Aartselaar Free-hiring↗](#)
7. [Account Manager Riyadhjobs Jobs Aartselaar Riyadhjobs ↗](#)
8. [Account Manager ManagementjobsJobs Aartselaar Managementjobs↗](#)
9. [Account Manager MoroccojobsJobs Aartselaar Moroccojobs↗](#)
10. [Account Manager Politicaljobs Jobs Aartselaar Politicaljobs ↗](#)
11. [Account Manager Ukrainejobs Jobs Aartselaar Ukrainejobs ↗](#)
12. [Account Manager Sapjobs Jobs Aartselaar Sapjobs ↗](#)
13. [Account Manager Craftsjobs Jobs Aartselaar Craftsjobs ↗](#)
14. [Account Manager Socialnetworkingjobfinder Jobs Aartselaar Socialnetworkingjobfinde ↗](#)
15. [Account Manager Scholarjobs Jobs Aartselaar Scholarjobs ↗](#)
16. [Account Manager Accountantjobs Jobs Aartselaar Accountantjobs ↗](#)
17. [Account Manager Germanyjobs Jobs Aartselaar Germanyjobs ↗](#)
18. [Account Manager SerbiajobsJobs Aartselaar Serbiajobs↗](#)
19. [Account manager Jobs Aartselaar ↗](#)
20. [AMP Version of Account manager ↗](#)
21. [Account manager Aartselaar Jobs ↗](#)
22. [Account manager Jobs Aartselaar ↗](#)
23. [Account manager Job Search ↗](#)

24. Account manager Search ↗

25. Account manager Find Jobs ↗

Source: <https://be.expertini.com/jobs/job/account-manager-aartselaar-talentus-1db7edc87d/>

Generated on: 2024-05-06 by Expertini.Com