

Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)

[Apply Now](#)

Company: Telenet

Location: Belgium

Category: business-and-financial-operations

TELENET Business

Bij Telenet Business leggen we zakelijke klanten niet alleen in de watten, maar ook in de bovenste lade. We zetten de digitale deur wijd open voor bedrijven. Zodat ze hun concurrenten een stap voor blijven, het meeste halen uit online vergaderingen, vanachter hun scherm de beste deals sluiten en altijd en overal bereikbaar zijn. We doen dit met een sterk team en een al even sterk aanbod - van internet over digitale tv tot mobiele en vaste telefonie, maar ook digitale oplossingen in IT, hosting, camerabewaking, gebouwenbeheer, enzovoort... We doen veel, maar met jou als account manager kunnen we misschien nog meer doen?

Jouw taken als account manager:

Als accountmanager Business Sales ben je een solution seller in hart en nieren. Je bent verantwoordelijk voor:

- De klantenmarkt tot 100 medewerkers.
- Een focus op Unified Cloud 1nd Collaboration tools.
- Je begeleidt onze klanten naar meer snelheid, efficiëntie en professionaliteit met behulp van onze geïntegreerde IT-oplossingen.
- Om maatwerkoplossingen voor de klant te ontwikkelen werk je nauw samen met onze topexperts uit de verschillende teams.
- Je richt je op zowel bestaande als nieuwe klanten.
- Je bereikt je resultaten door een grondige opvolging van uw doelstellingen en door voortdurend bij te leren in uw vakgebied. Je rapporteert aan de sales manager, die je adviseert bij uitdagende cases.

Wat wij te bieden hebben:

Je komt werkt voor een bedrijf dat in jou investeert en je werkomgeving aanpast aan je behoeften. Zo kun je je ontwikkelen terwijl je zorg draagt voor de balans tussen werk en privé.

Waar strijden we nog meer voor?

- Je krijgt alle kansen om je expertise verder te ontwikkelen. We stimuleren je persoonlijke groei met interne mobiliteitsmogelijkheden en uitgebreide leermogelijkheden, maar geven je ook de kans om na verloop van tijd op de pauzeknop te drukken of een heel andere richting in te slaan.
- Een afwisselende job waarin je tastbare resultaten boekt en je stempel drukt.
- Een competitief bruto maandsalaris dat we aanvullen met tal van extralegale voordelen.
- Het fijne gezelschap van collega's die net zo gepassioneerd zijn als jij.

Onze ideale accountmanager:...

is een adviseur en gesprekspartner voor onze klanten met kennis van zaken.

- Je hebt een winnaarsmentaliteit en bewijst dit met je verkoopresultaten.
- Je bent zeer geïnteresseerd in ICT en Telecom en hebt eerder in sales gewerkt. Ervaring is een troef, maar enthousiasme kan dit zeker compenseren.
- Je bent een solution seller in hart en nieren of wil deze aanpak graag leren.
- Door je goede communicatieve vaardigheden en servicegerichte aanpak weet je een vertrouwensrelatie op te bouwen met klanten en collega's.
- Je hebt een uitstekende kennis van het Nederlands en kunt je ook vloeiend uitdrukken in het Engels.

Solliciteren? Goed idee! Zin in een baan met inhoud en afwisseling? Word Account Manager Business Sales bij Telenet. Solliciteer nu. Drie-twee-één ...

[Apply Now](#)

Cross References and Citations:

1. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)

Onlinejobsearch Jobs Belgium Onlinejobsearch ↗

2. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Developerjobs Jobs Belgium Developerjobs ↗](#)
3. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Abudhabijobsearch Jobs Belgium Abudhabijobsearch ↗](#)
4. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Nyjobscentral Jobs Belgium Nyjobscentral ↗](#)
5. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Nzjobscentral Jobs Belgium Nzjobscentral ↗](#)
6. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Datasecurityjobs Jobs Belgium Datasecurityjobs ↗](#)
7. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN) Dairyjobs
[Jobs Belgium Dairyjobs ↗](#)
8. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Techgiantcareers Jobs Belgium Techgiantcareers ↗](#)
9. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Stockholmjobs Jobs Belgium Stockholmjobs ↗](#)
10. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Microbiologistjobs Jobs Belgium Microbiologistjobs ↗](#)
11. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Technologyjobs Jobs Belgium Technologyjobs ↗](#)
12. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN) Healthybird
[Jobs Belgium Healthybird ↗](#)
13. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Luxembourgjobs Jobs Belgium Luxembourgjobs ↗](#)
14. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Londonjobscareer Jobs Belgium Londonjobscareer ↗](#)
15. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Searchukjobs Jobs Belgium Searchukjobs ↗](#)
16. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN) Iexpertini
[Jobs Belgium Iexpertini ↗](#)
17. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)
[Findjobshiringnearme Jobs Belgium Findjobshiringnearme ↗](#)
18. Account Manager Business Sales- SME LE Regional Sales - Antwerp (TN)

Searchukjobs Jobs Belgium Searchukjobs ↗

19. Account manager business sales- sme le regional sales - antwerp (tn) Jobs

Belgium ↗

20. AMP Version of Account manager business sales- sme le regional sales - antwerp (tn) ↗

21. Account manager business sales- sme le regional sales - antwerp (tn) Belgium Jobs ↗

22. Account manager business sales- sme le regional sales - antwerp (tn) Jobs Belgium ↗

23. Account manager business sales- sme le regional sales - antwerp (tn) Job Search ↗

24. Account manager business sales- sme le regional sales - antwerp (tn) Search ↗

25. Account manager business sales- sme le regional sales - antwerp (tn) Find Jobs ↗

Source: <https://be.expertini.com/jobs/job/account-manager-business-sales-sme-le-regional-sa-belgium-telenet-e6189e3844/>

Generated on: 2024-05-03 by Expertini.Com