

Sales Manager Swine Benelux

[Apply Now](#)

Company: Nutreco External

Location: Ghent

Category: other-general

Ben jij een commerciële leider die een team van accountmanagers en technische specialisten Swine kan inspireren en motiveren om kennis en service te leveren aan onze B2B partners en uiteindelijk ook aan hun klanten, de boeren?

Word jij enthousiast om te helpen de toekomst van de dierlijke productie te bepalen door internationaal en cross-functioneel samen te werken en onze klanten te voorzien van de meest duurzame nutritionele oplossingen? Dan heeft Nutreco - Trouw Nutrition BeneluxScan de perfecte rol als Sales Manager Swine Benelux voor jou!

Als Sales Manager Swine Benelux geef je leiding aan een team van 5 accountmanagers 4 technisch specialisten en een value-to-farm team van 7 personen met 1 teamlead. Het team bestaat uit meerdere nationaliteiten die vanuit verschillende locaties werken, waaronder Gent, Putten en Rennes. Je rapporteert aan de Swine director ECA.

In deze rol maak je deel uit van het ECA swine management team en ben je verantwoordelijk voor het formuleren en leveren van de verkoopstrategie voor Nutreco's brede portfolio van producten, (digitale) diensten en continue innovaties in de regio. Je primaire focus met het team ligt op het aantrekken en behouden van B2B klanten voor de lange termijn. Samen met je team overzie je de markten in Nederland, België en Frankrijk. Je bent de drijvende kracht achter onze commerciële inspanningen, het onderhouden en opbouwen van relaties en het sluiten van deals met een groep key accounts. Jouw rol zal cruciaal zijn bij het stimuleren van omzetgroei en het bouwen aan een verhoogde klanttevredenheid en loyaliteit.

Als lid van het ECA Swine management team werk je ook nauw samen met je collega's in heel Europa om strategieën te formuleren en best practices uit te wisselen.

Wat zijn je belangrijkste verantwoordelijkheden?

Leiderschap van mensen:

ontwikkel het team in lijn met de bedrijfsdoelstellingen, om klaar te zijn voor de huidige en toekomstige uitdagingen en bij te dragen aan de optimalisatie van de bedrijfresultaten.

- Coach het team op wekelijkse basis om team- en individuele doelen te bereiken. Moedig je team aan om te groeien via individuele ontwikkelingsplannen.
- Koester een klantgerichte mentaliteit binnen het team en benadruk het belang van het begrijpen van de behoeften van de klant en het op maat maken van oplossingen.

Strategie:

en met de Marketing Manager en ECA Swine Management team de commerciële strategie op die resulteert in korte- & (midden)langetermijnplannen voor de commerciële afdeling.

Key account management:

en uitvoering van professioneel accountmanagement en onderhoud persoonlijke relaties met key accounts; wat uiteindelijk resulteert in een betere klantentevredenheid en een positief imago in de markt.

- Analyseer markttrends en feedback van klanten en analyseer het concurrentielandschap om de verkoopaanpak te verfijnen en veranderingen in de sector voor te blijven.

Wat we bieden

Nutreco's missie is 'feeding the future'. In een wereld met beperkte natuurlijke hulpbronnen is het onze ambitie om op een duurzame manier te voorzien in de stijgende voedselbehoeften van een groeiende wereldbevolking. Voor Nutreco werken betekent een impactvolle rol vervullen in een internationale, dynamische omgeving met complexe en diverse onderwerpen. Wij bieden je de mogelijkheid om professioneel te groeien binnen Nutreco en de SHV groep. Wij behoren tot de SHV familie met meer dan 60.000 medewerkers.

Wat zit er nog meer in voor jou?

- We bieden je een Belgische voltijdse functie/contract, 39 uur per week;
- Aantrekkelijk verloningspakket met een goede pensioenregeling;
- Lease auto, Laptop, Iphone en Ipad;
- Flexibele werkomgeving met de mogelijkheid om thuis of op een andere locatie te werken: 1 of 2 dagen per week inclusief een netto vergoeding;
- Mogelijkheid om een fiets te leasen;

- Doorgroeimogelijkheden binnen Nutreco en de SHV Groep;
- Dagelijks vers fruit en soep op kantoor.

Wat we vragen

Om in deze functie te slagen, heb je sterke leiderschaps-, communicatie- en onderhandelingsvaardigheden nodig. Jouw drijfveer voor succes is een veerkrachtige can-do mentaliteit en de bereidheid om uitdagingen aan te gaan. Je werkt samen met verschillende afdelingen en zorgt voor een eersteklas klantenservice.

Met betrekking tot buitenlandse reizen verwachten we het volgende van de Sales Manager Benelux:

- flexibiliteit voor deelname aan belangrijke klantbijeenkomsten in je regio of bijeenkomsten met je teamleden op de verschillende locaties
- persoonlijke deelname aan de kwartaalvergadering van het ECA Swine Management Team
- 2-3 dagen per kwartaal.

In overeenstemming met onze doelstellingen om de toekomst duurzaam te voeden, streven we er waar mogelijk naar om op een slimme manier als team samen te werken, waarbij we ernaar streven om virtuele vergaderingen effectief te laten zijn om buitensporig reizen naar het buitenland te vermijden.

Wat je meebrengt

- Bachelor- of masterdiploma in combinatie met relevante verkooptrainingen;
- 5 jaar ervaring in het managen van een verkoopteam;
- Sterke kennis van duurzame dierlijke productie in de EU;
- Teamspeler met sterke onderhandelings-, presentatie-, contractuele en juridische vaardigheden;
- Bedreven in overtuigend verkopen, verkoopprocessen en -tools;
- Diepgaand begrip van bedrijfsomgevingen en financiële verkoopresultaten;
- Ervaring met CRM-software (Customer Relationship Management).

Direct solliciteren

Ben jij de kandidaat die we zoeken? We horen graag van je! Je kunt je interesse in deze functie kenbaar maken via de Solliciteer Nu knop en we nemen zo snel mogelijk contact met je op. Voor meer informatie over deze vacature kun je contact opnemen met Dionne Bolderheij-Mooijer (Corporate Recruiter) via .

Extra Informatie:

Bij Nutreco wordt gewerkt met gevaarlijke stoffen en houden we ons aan strenge veiligheidseisen om risico's tot een minimum te beperken.

Binnen Nutreco staat het welzijn van onze medewerkers, de gezondheid van het milieu en de veiligheid van onze omgeving centraal. We vinden het belangrijk om vanaf het eerste contactmoment open en transparant te zijn over de risico's van onze activiteiten en de veiligheidseisen die we hanteren.

We investeren voortdurend in het verbeteren van onze processen en het opleiden van onze werknemers om ervoor te zorgen dat we onze activiteiten op een veilige en verantwoorde manier uitvoeren. We hebben ook regelmatig contact met de lokale autoriteiten en andere belanghebbenden om ervoor te zorgen dat we aan alle voorschriften en richtlijnen voldoen.

Onze organisatie:

Trouw Nutrition is wereldwijd marktleider in innovatieve voerspecialiteiten, premixen en nutritionele diensten voor de diervoedingsindustrie. Trouw Nutrition biedt dierspecifieke voedingsoplossingen die bestaan uit voerconcepten, producten en nutritionele knowhow. De unieke combinatie van producten, modellen en diensten die Trouw Nutrition biedt, verhoogt de productiviteit en ondersteunt de gezondheid van dieren in alle levensfasen, wat bijdraagt aan de gemoedsrust van onze klanten. De voedingsoplossingen van Trouw Nutrition voldoen aan de behoeften van veehouders en zelfmengers, voederproducenten, integrators en distributeurs. Trouw Nutrition heeft vestigingen in 25 landen en ongeveer 5000 medewerkers. Onze missie is Feeding the Future.

Werkgever met gelijke kansen:

Trouw Nutrition is een werkgever die gelijke kansen biedt; sollicitanten komen in aanmerking voor alle functies, ongeacht hun ras, huidskleur, geloofsovertuiging, geslacht, nationaliteit, burgerlijke staat, leeftijd, lichamelijke of geestelijke handicap, seksuele geaardheid, burgerlijke staat, ouderlijke staat, militaire staat of enige andere status die beschermd wordt door de toepasselijke lokale wetgeving. Laat het ons op elk moment tijdens het wervings- en selectieproces weten als u accommodatie nodig hebt. Trouw Nutrition streeft ernaar alle toepasselijke wetgeving na te leven, waaronder het bieden van accommodatie voor sollicitanten met een handicap.

[Apply Now](#)

Cross References and Citations:

1. Sales Manager Swine BeneluxPanamajobs Jobs Ghent Panamajobs ↗
2. Sales Manager Swine BeneluxBuenosairesjobsJobs Ghent Buenosairesjobs ↗
3. Sales Manager Swine BeneluxPediatricjobsnearme Jobs Ghent Pediatricjobsnearme ↗
4. Sales Manager Swine BeneluxParisjobs Jobs Ghent Parisjobs ↗
5. Sales Manager Swine BeneluxInvestmentbankerjobs Jobs Ghent Investmentbankerjobs ↗
6. Sales Manager Swine BeneluxFindfreelancerjobs Jobs Ghent Findfreelancerjobs ↗
7. Sales Manager Swine BeneluxBuenosairesjobsJobs Ghent Buenosairesjobs ↗
8. Sales Manager Swine BeneluxNzjobs Jobs Ghent Nzjobs ↗
9. Sales Manager Swine BeneluxManagerjobsnearme Jobs Ghent Managerjobsnearme ↗
10. Sales Manager Swine Benelux JobscareerscentralJobs Ghent Jobscareerscentral ↗
11. Sales Manager Swine Benelux GeologyjobsJobs Ghent Geologyjobs ↗
12. Sales Manager Swine Benelux SchoolcounselorjobsJobs Ghent Schoolcounselorjobs ↗
13. Sales Manager Swine Benelux KuwaitjobstodayJobs Ghent Kuwaitjobstoday ↗
14. Sales Manager Swine Benelux Highestpayingjobs Jobs Ghent Highestpayingjobs ↗
15. Sales Manager Swine Benelux Electronicsjobs Jobs Ghent Electronicsjobs ↗
16. Sales Manager Swine Benelux Romejobs Jobs Ghent Romejobs ↗
17. Sales Manager Swine Benelux Workjobs Jobs Ghent Workjobs ↗
18. Sales Manager Swine Benelux MedicalassistantjobsJobs Ghent Medicalassistantjobs ↗
19. Sales manager swine benelux Jobs Ghent ↗
20. AMP Version of Sales manager swine benelux ↗
21. Sales manager swine benelux Ghent Jobs ↗
22. Sales manager swine benelux Jobs Ghent ↗
23. Sales manager swine benelux Job Search ↗
24. Sales manager swine benelux Search ↗
25. Sales manager swine benelux Find Jobs ↗

Source: <https://be.expertini.com/jobs/job/sales-manager-swine-benelux-ghent-nutreco-external-7906af9709/>

Generated on: 2024-05-03 by Expertini.Com